



VFIN Exchange

Krypto Trading und Investment neu entdeckt

Inhaltsverzeichnis

Inhaltsverzeichnis	1
Disclaimer und Abstrakt	2
Zusammenfassung	3
Branchenüberblick	4
Der Aufstieg von Kryptowährungen	4
Krypto-Exchanges und Handel	7
Metaverse und NFTs	9
Probleme und Herausforderungen der aktuellen Exchanges	10
Die Lösung	14
Sicherheitsstandards	15
Lagerung der Gelder	15
Unsere Vision	16
Funktionsumfang	19
Trading- und Investment-Funktionen	19
Interaktionsmöglichkeiten	22
Strategien zur Nutzerbindung	24
Finanzierungs- und Zahlungsfunktionen	26
Launchpad	27
Weitere Funktionen und Features	27
Gamifizierung	29
Abonnements	30
Der VFIN Token	31
Der ZFIN Token	32
Entwicklungsphasen	33
Token Verkauf	35
Token Verteilung	36
Gelder Verteilung	36
Roadmap	37
Team	38
Beraterstab	39
Risiken und Bedenken	40

Disclaimer und Abstraktion

Ziel dieses Whitepapers ist es, die VFIN-Exchange und ihr Security Token Offering inklusive Profitbeteiligung der Investoren, die an dem bevorstehenden Security Token Offering (“STO”) teilnehmen möchten, zu präsentieren. Die nachfolgenden Informationen sollten nicht als eine Garantie oder eine vertragliche Beziehung zwischen den Parteien angesehen werden. Die hier folgenden Informationen dienen lediglich dem Zweck, die erforderlichen, relevanten Informationen an potenzielle Investoren und zukünftige Token-Besitzer zu kommunizieren, damit diese entscheiden können, ob sie eine gründliche Analyse des Unternehmens mit dem Ziel VFIN-Tokens zu erwerben, durchführen möchten.

Nichts in diesem Whitepaper sollte als Aufforderung zu einem Investment oder als eine Bitte zu einem Solchen angesehen werden. Dieses Dokument wurde nicht unter Berücksichtigung gesetzlicher Bestimmungen erstellt und unterliegt daher weder geltenden Gesetzen noch der Regulierung durch die Behörden, die mit dem Schutz von Investoren beauftragt werden.

Einige Aussagen, Schätzungen und finanzielle Informationen, die sich in diesem Whitepaper finden, beruhen auf Vorhersagen oder Pro-Forma-Informationen. Solche Informationen und Aussagen sind mit bekannten wie unbekanntem Risiken verbunden. Diese können zu Ereignissen oder Resultaten führen, die erheblich von den Schätzungen, Pro-Forma-Informationen oder Ergebnissen in diesen Vorhersagen abweichen.

Zusammenfassung

Blockchain und Krypto haben sich von einem weit hergeholtem Trend vor zehn Jahren zu einem Konzept entwickelt, welches unter Beweis gestellt hat, dass es eine Vielzahl an Branchen auf eine Art und Weise revolutionieren kann, die sich niemand hätte erträumen lassen. Viele Menschen vergleichen Krypto heute mit dem Aufstieg des Internets, welcher den Beginn unseres digitalen Zeitalters eingeläutet und unser Leben für immer verändert hat. Krypto-Trading und Investment schießen heute in die Höhe und die Anpassung und Einführung dieser neuen Konzepte in unser tägliches Leben befinden sich drastisch im Aufstieg.

Krypto Exchanges können sich entsprechend über einen Anstieg ihrer Popularität freuen. Es gibt fast 500 Lösungen auf dem Markt, die ein breites Spektrum an Handels- und Investmentoptionen sowie Finanz- und Zahlungsdienstleistungen anbieten. Einige wurden zu internationalen Unternehmen mit tausenden von Mitarbeitern und gigantischen Umsätzen, die auf mehreren Kontinenten tätig sind.

Dennoch sind Krypto Exchanges nicht ohne Probleme. Sicherheitslücken, die fragwürdige Einhaltung gesetzlicher Vorgaben und Bestimmungen, Liquiditätsprobleme und Berichte über Betrug, gestohlene Gelder, schlechter Support und eine schlechte User Experience sowie hohe Gebühren, sind nur einige wenige Probleme, mit denen sich die Nutzer der bestehenden Lösungen auseinandersetzen müssen. Selbst die Marktführer stehen im Fokus der Regulierungsbehörden und wurden zum Ziel von Hackerangriffen und schlechten Bewertungen durch ihre User, was berechtigte Zweifel am Markteintritt dieser Unternehmen in die Krypto-Branche hervorruft.

Das VFIN-Projekt schafft ein verständliches und vollständiges Krypto-Ökosystem für Handel, Investment- und Finanzdienstleistungen und schließt so die Lücke zwischen FIAT und Krypto. So wird das größte Problem der Krypto Exchanges gelöst und die Funktionalität erweitert. Das Projekt nutzt diverse Interaktions- und Belohnungsmechanismen, welche die Art und Weise wie Nutzer mit Krypto Exchanges interagieren, nachhaltig verändern werden.

Die Mission von VFIN ist es, die Einführung von Kryptowährungen auf neue Höhen zu bringen, indem Handel und Investment mit Krypto sowie Krypto-FIAT und FIAT-Krypto Transaktionen einfacher, verständlicher, transparenter und günstiger gestaltet werden.

Branchenüberblick

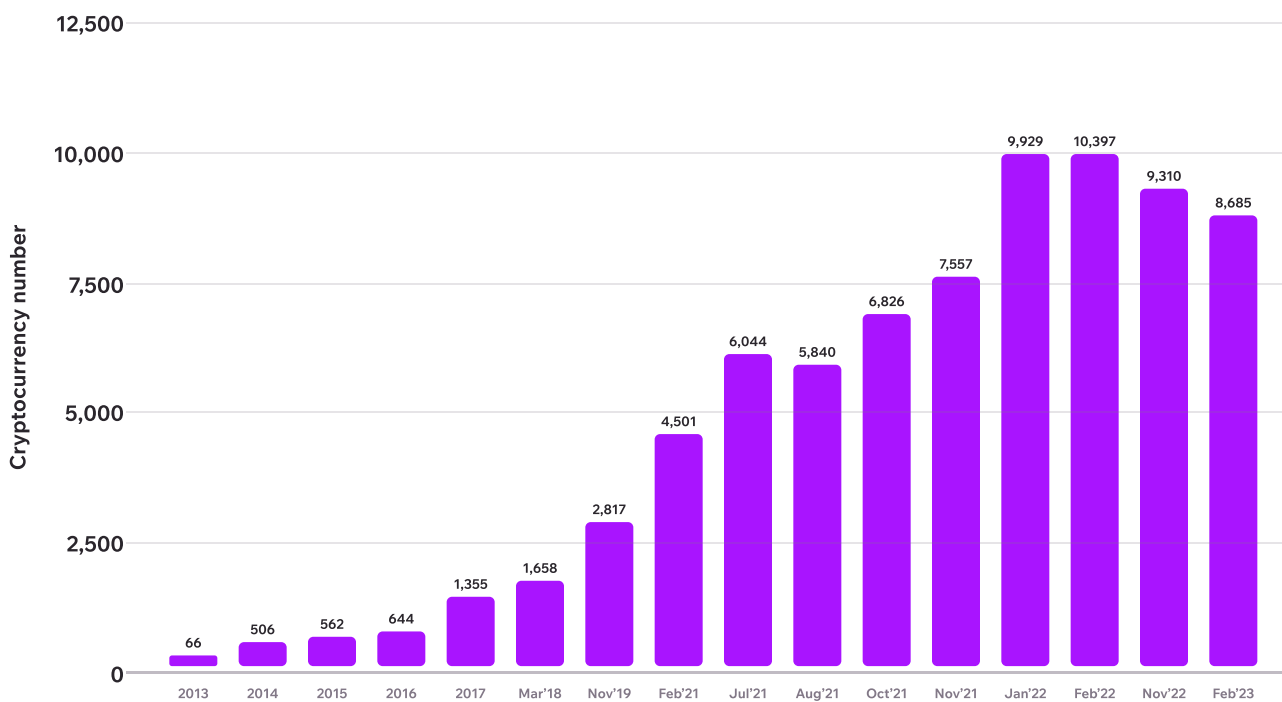
Der Aufstieg der Kryptowährung

Zwischen 2012 und 2022 ist der Preis des Bitcoins um über 540,000% angestiegen

Krypto hat die Welt im Sturm erobert. In den letzten zehn Jahren hat es sich von einem weit hergeholtem Konzept und Trend seiner Zeit zu einer komplett neuen Branche mit weitaus mehr Nutzungs- und Einsatzmöglichkeiten entwickelt, als sich die Menschen in den Anfängen vorstellen konnten.



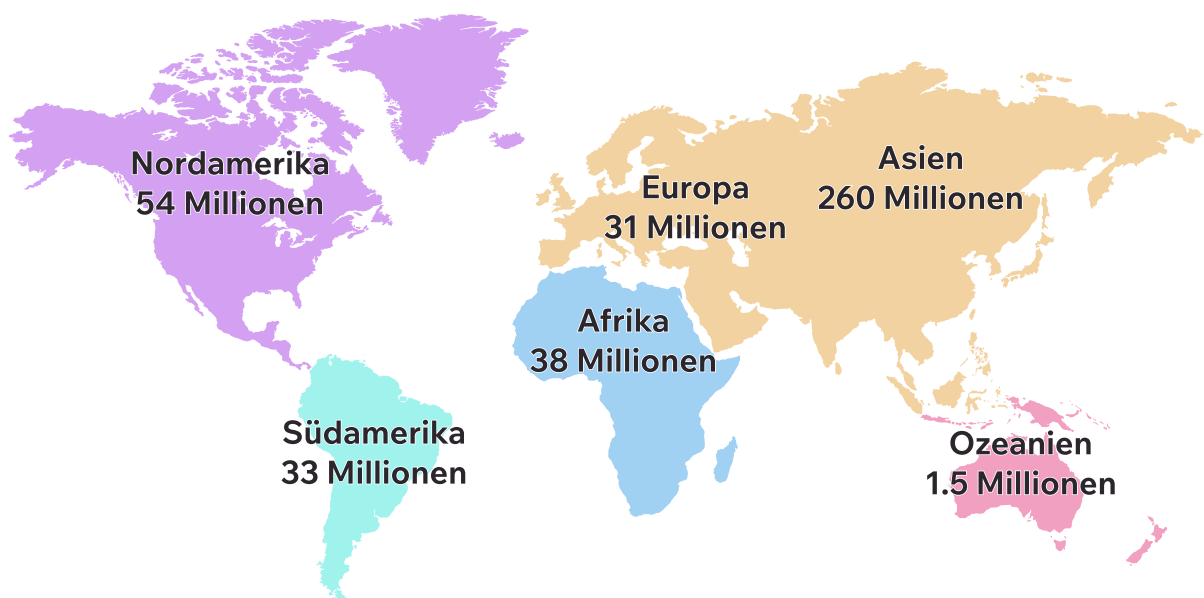
Die Marktkapitalisierung von Krypto ist von nur sechs Milliarden im Jahre 2016 auf ein Allzeithoch von fast drei Billionen USD im November 2021 angestiegen. Der kürzliche Abstieg ist die Folge von Aufruhr rund um den Crash von LUNA, dem Kollaps der FTX Exchange sowie das Resultat der allgemeinen wirtschaftlichen Lage.



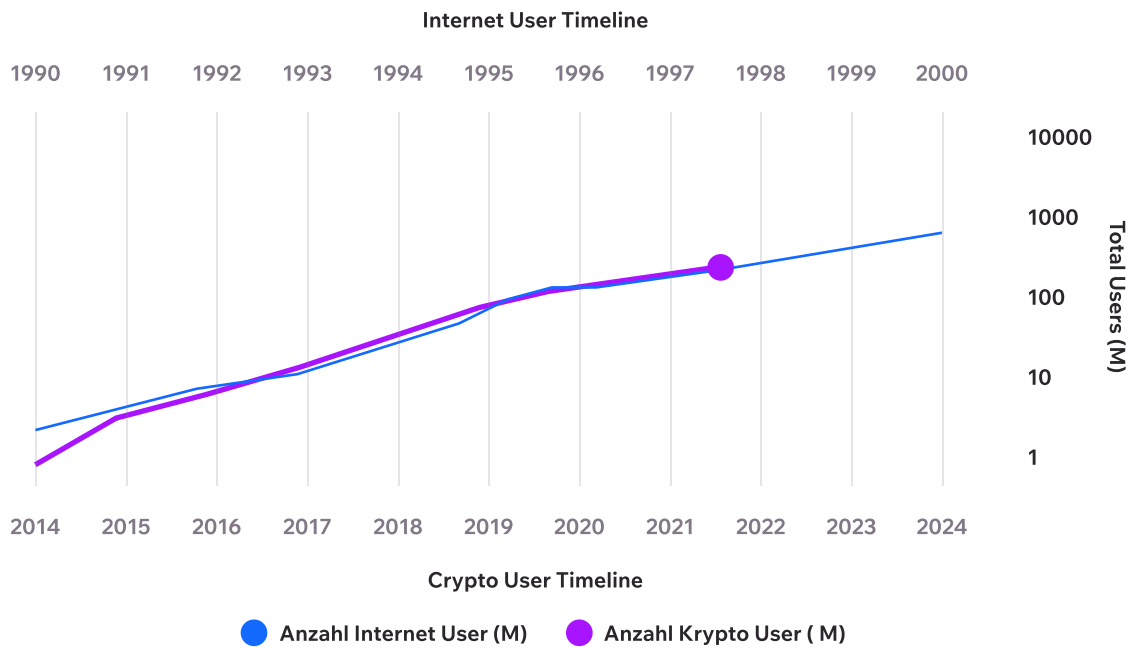
Anzahl an Kryptowährungen zwischen 2013 und 2023. Über die letzten zehn Jahre ist die Anzahl an Kryptowährungen um das 150-Fache angestiegen.

Heute können wir mit Gewissheit sagen, dass Kryptowährungen zum Mainstream gehören. Stand 2023 gibt es mehr als 420 Millionen Menschen, welche mindestens eine Kryptowährung nutzen oder besitzen. Die Rate der Einführung ist nah an den Zahlen des Internets bei seiner Einführung in den frühen 90ern bis zu den Anfängen der 2000er.

ÜBER 420 MILLIONEN KRYPTO-BESITZER WELTWEIT



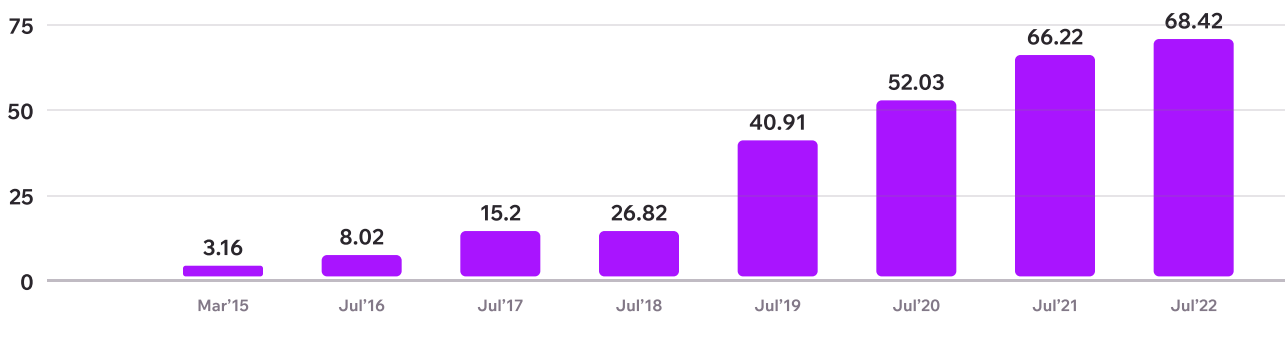
Internet vs. Krypto Einführung



Kryptowährungen werden oft mit dem Internet verglichen, wenn die Frage aufkommt, wie revolutionär das Konzept ist. Diese Aussage lässt sich ferner durch Daten und Fakten untermauern. Die Grafik oben zeigt wie ähnlich die Einführung und Verbreitung des Internets im letzten Jahrhundert und Kryptowährungen heute wirklich ist. Beide Konzepte wurden in ihrer Anfangsphase analysiert, um sicherzustellen, dass die Analyse so genau wie möglich ist.

Hunderte von führenden Unternehmen weltweit akzeptieren heute Zahlungen in Kryptowährung. Darunter Wikipedia, Microsoft, AT&T, Tesla, Burger King, Twitch und Shopify, um nur einige wenige Beispiele zu nennen. Eine Umfrage, welche von Zogby Analytics in den USA durchgeführt wurde, hat gezeigt, dass 36% der kleinen und mittelständischen Unternehmen Krypto als Zahlungsmittel akzeptieren, während 59% dieser Unternehmen selbst Kryptowährungen für die eigene Nutzung gekauft haben. Ferner priorisieren über 85% der US-Händler die Einführung von Krypto-Zahlungen. Aktuelle Informationen zeigen, dass die Akzeptanz von Krypto zu einem bis zu 300% höheren ROI führen kann, bis zu 40% neue Kunden anlockt und zu einem verbesserten CLV (Customer Lifetime Value) führt, da die Transaktionen von Krypto-Tradern deutlich größer sind als der Durchschnitt.

Beinahe 70 Millionen Menschen weltweit nutzen Blockchain-Wallets, um ihre Kryptowährungen zu lagern und zu verschlüsseln. Seit 2016 ist die Zahl der Krypto-Wallets damit um 1.271,97% angestiegen.



Zahl der Blockchain-Wallet User 2015 - 2021 in Millionen.

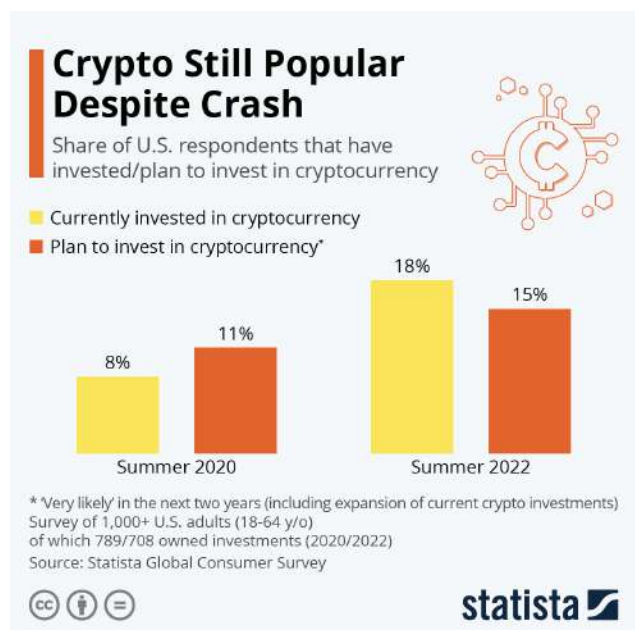
Krypto-Exchanges und Handel

Circa 112 Milliarden US-Dollar werden täglich in Kryptowährungen gehandelt. Es gibt etwa 500 Exchanges für das Krypto-Trading.

Etwa 21% der amerikanischen Erwachsenen waren Stand 2022 im Besitz von Kryptowährung. Millennium-Kids und jüngere Generationen sind davon überzeugt, dass Kryptowährungen und insbesondere der Bitcoin im Vergleich zu traditionellen Geldanlagen, wie Gold oder Immobilien, die bessere Alternative sind. Schaut man sich die hohen Barrieren für den Einstieg in führende Investmentoptionen, wie Immobilien an, wird klar, dass lediglich Aktien und Wertpapiere Krypto Konkurrenz machen.

Selbst der Preissturz im Jahre 2021, als der Bitcoin auf 18.000 USD gefallen ist, hat nicht gereicht, um das Interesse an Krypto-Investments zu mindern.

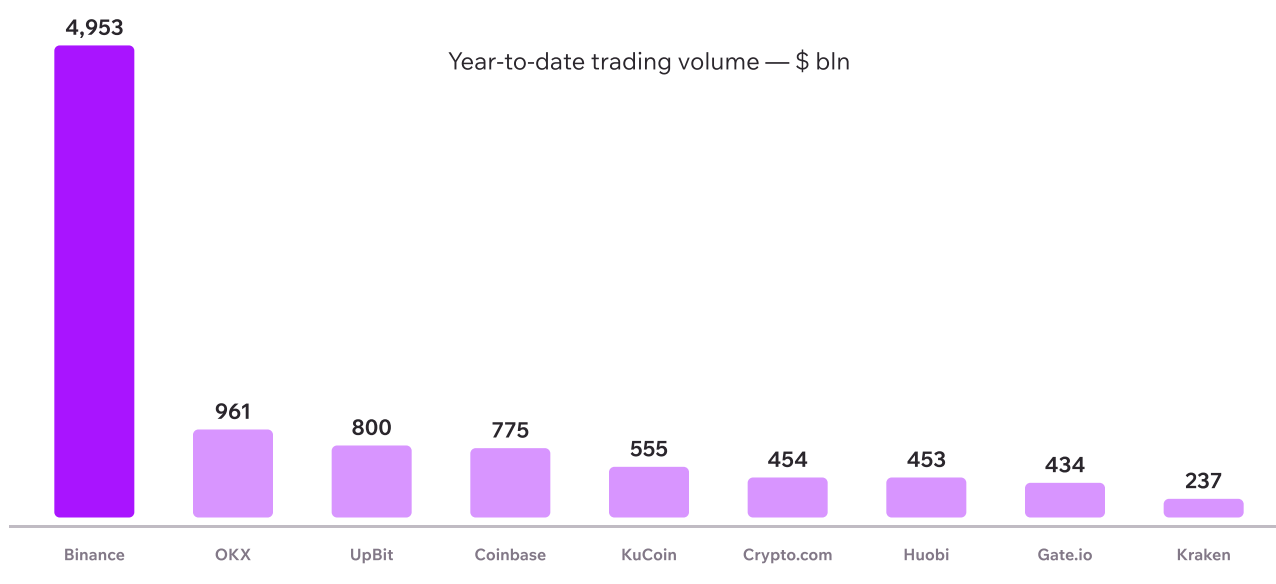
Obwohl der Preis des Bitcoins im Vergleich zu seinem Allzeithoch innerhalb weniger Wochen um mehr als das Dreifache gesunken ist, ist das Interesse in Krypto bei den US-Anlegern nicht nur weiterhin hoch, sondern sogar im Vergleich zu den letzten zwei Jahren deutlich angestiegen.



Der Kauf von Kryptowährungen ist über eine Exchange einfacher und weniger kompliziert. Das ist der Grund dafür, dass jeder, der mit digitalem Besitz wie Krypto traden möchte, sich an eine solche Exchange wendet. Der starke Anstieg des Interesses an Krypto sowie die drastisch steigende Anzahl an Coins auf dem Markt, macht eine größere Anzahl an Exchanges erforderlich, an denen diese gelistet und gehandelt werden. Zentralisierte Exchanges (CEX) konnten als erstes die erforderliche Infrastruktur für das Krypto-Trading schaffen und zählen beim Transaktionsvolumen weiterhin zu den Marktführern.

Top Krypto-Exchanges nach Volumen

Binance ist die weltweit dominanteste Krypto Exchange



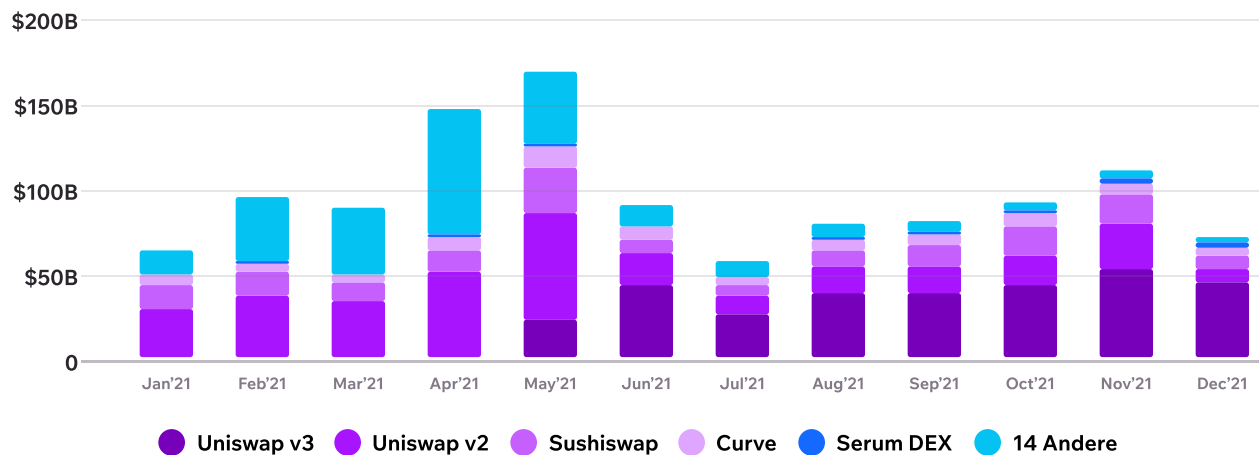
Die führenden, zentralisierten Exchanges und ihr Handelsvolumen in Milliarden USD (angepasst).

Im Jahre 2019 gab es beinahe 140 Millionen Accounts bei Krypto Exchanges.

Die steigende Anzahl an Exchanges, kombiniert mit dem kürzlichen Zusammenbruch von FTX, diverse Hackerangriffe auf die anderen Exchanges, welche zum Verlust von Geldern geführt haben, sowie Zweifel in Bezug auf die Liquidität und mehrere Gerichtsverfahren, machen ein Problem besonders deutlich: Es wird für potenzielle Investoren immer schwieriger, eine vertrauenswürdige Lösung für Investments und Krypto-Trading zu wählen.

Einige Jahre nach dem Erscheinen der ersten zentralisierten Exchanges auf dem Markt, hatten die dezentralisierten Exchanges (DEX) ihr Debut. Sie boten ein komplett neues Spektrum an Handelsmöglichkeiten für Krypto und blieben dabei einem der größten Vorteile der Blockchain-Technologie treu: der Dezentralisierung.

DEX Volumen



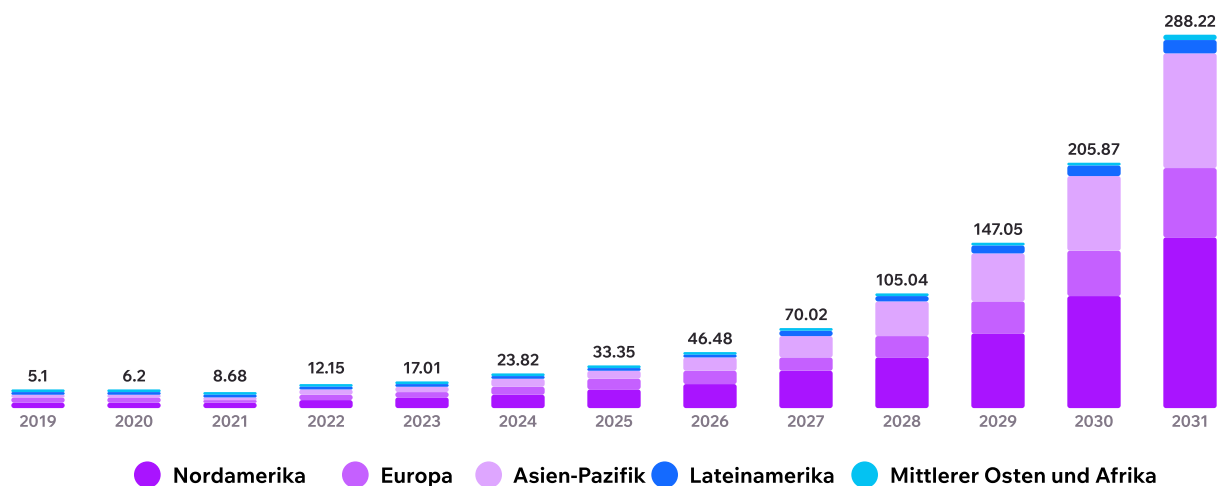
Trading Volumen der Dezentralisierten Exchanges. Nach Angaben von "The Block" ist das Handelsvolumen der DEX immer noch niedriger als das der CEX. Das DEX zu CEX Exchange Spot Volumen blieb im Jahre 2021 unter 10%.

Metaverse und NFTs

Forbes hat sowohl Web3 als auch das Metaverse als zwei der zehn Top-Trends genannt, für die jeder im Jahre 2023 bereit sein muss.

Nachdem Meta Investitionen in Milliardenhöhe in das Metaverse angekündigt hat, wurde die Frage danach, ob das Konzept Metaverse eine Zukunft hat, hinfällig. Es ist heute nur noch die Frage, wie schnell die Metaverse-Konzepte in unseren digitalen Alltag vordringen werden.

Metaverse Marktanteil, nach Regionen, 2018-2030 (Mrd. USD)



Der Metaverse Marktanteil zwischen 2018 und 2030. Es wird erwartet, dass der Markt in diesem Zeitraum nach einem CAGR von 39,4% wachsen wird.

Interessanterweise finden sowohl NFTs als auch das Metaverse den Weg in die Krypto Exchanges. Binance verfügt bereits über ein NFT-Launch-Pad, vergibt NFT Geschenkboxen und andere Belohnungen und hat bereits diverse Tokens von Metaverse-Projekten gelistet. Die potenziellen Nutzungsmöglichkeiten sind hier noch nicht ausgeschöpft.

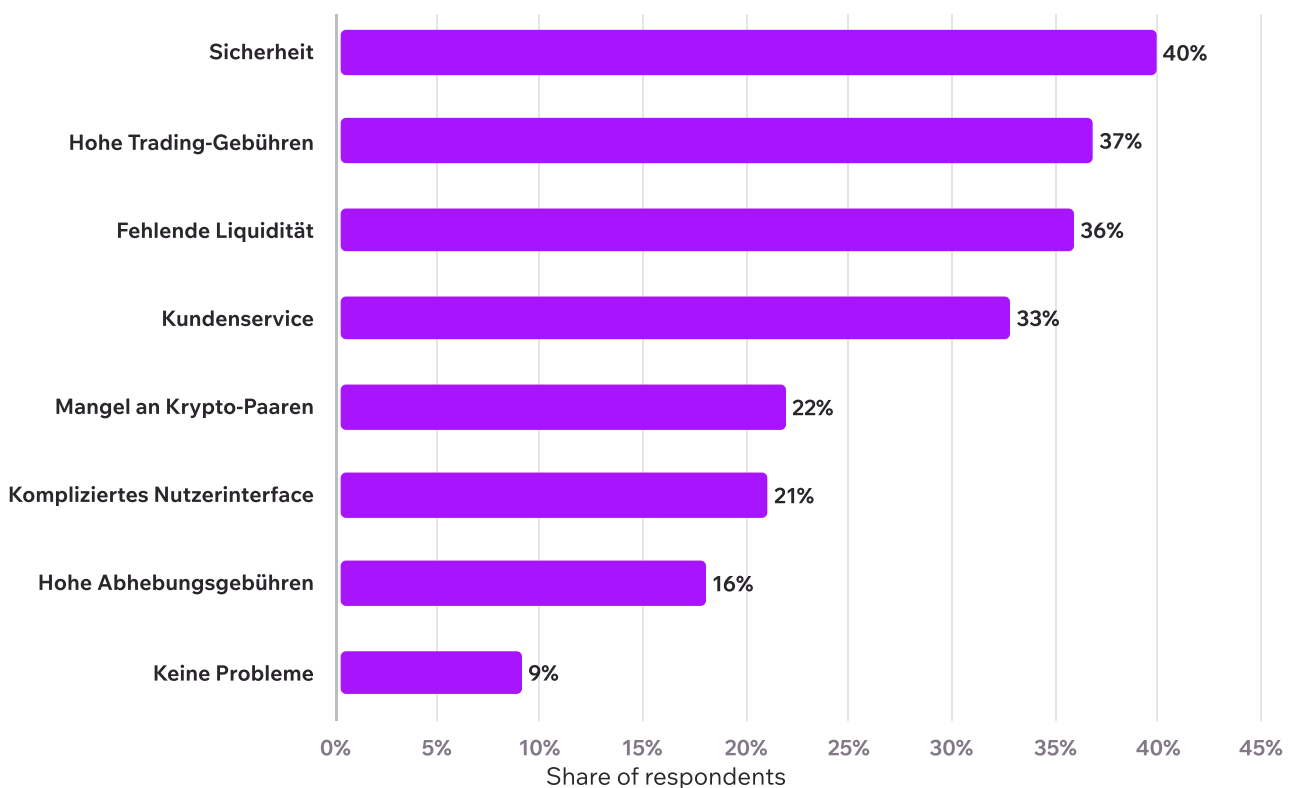
Probleme und Herausforderungen der aktuellen Exchanges

Sowohl zentralisierte als auch dezentralisierte Exchanges haben Probleme, die sich aus ihrem offensichtlichen Konzept und ihren Eigenschaften ergeben. In einigen, seltenen Fällen resultieren diese Probleme aus dem betrügerischen Verhalten oder aus Lücken in der rechtlichen oder technischen Umsetzung der Exchange. Eines ist klar: Exchanges sind das tägliche Brot des Krypto-Handels und ohne sie, würde sich die Verbreitung von Krypto dramatisch verlangsamen.

Problem: Die Krypto-Branche wurde mehr als einmal von Sicherheitslücken, gestohlenen Geldern oder sogar dem kompletten Kollaps von Marktführern, auf den Boden der Tatsachen zurückgeholt. Hier sind einige Fälle, die jedem Krypto-Investor, der seit Jahren in der Szene aktiv ist, bekannt sein sollten.

- Der Kollaps von FTX hat zu einem drastischen Verlust in der Marktkapitalisierung von Krypto geführt. Das bedeutet, dass der gesamte Markt zusammenbrechen könnte, wenn Marktführer wie Binance versagen.
- Selbst marktführende Krypto Exchanges sind durch Hackerangriffe verwundbar. KuCoin verlor im Jahre 2020 bei einem Hackerangriff rund \$300 Millionen US-Dollar. Glücklicherweise konnten beinahe 80% der Gelder wieder zurückerlangt werden. Dennoch warf der Vorfall Fragen zur Sicherheit von Exchanges auf und hat darüber nachdenken lassen, wie und wo wir unsere Krypto-Assets lagern.
- Binance und BNB sahen sich mehreren Ermittlungen durch die SEC ausgesetzt. Obwohl keine Maßnahmen ergriffen wurden, fiel der Preis von BNB jedes Mal erheblich, wenn Unklarheiten rund um den Marktführer auftauchten. Dies war ein weiterer Faktor, welcher der Idee, Krypto-Gelder außerhalb der Exchange zu lagern, Nachdruck gab. So können die Gelder im Falle von Liquiditätsproblemen der Exchange vorübergehend eingefroren werden.

Problem: Trader zeigen diverse Probleme in Bezug auf Exchanges auf:



Die größten Probleme, die Trader bei den aktuell verfügbaren Krypto Exchanges sehen. Gerade einmal 9% der Befragten sagten, dass sie keine Probleme mit vorhandenen Exchanges hätten.

- **Sicherheit:** Wir haben das Thema Sicherheit bereits kurz angesprochen. User von Exchanges haben bis zum heutigen Tag Millionen an Geldern verloren. Das erfordert eine gründlichere Herangehensweise aus technischer Sicht, wenn es um Cybersecurity und Datenschutz beim Konzept der technischen Infrastruktur von Exchanges geht. Dazu gehört auch die gründliche Schulung von Mitarbeitern und Nutzern.
- **Hohe Handelsgebühren:** Heutige Exchanges fordern recht hohe Einzahlungs- und Handelsgebühren. Zusätzlich können Auszahlungen oftmals lange dauern oder gar verweigert werden. Dies ist das größte Problem vieler Trader.
- **Fehlende Liquidität:** Die Liquidität der Exchanges hat zu einer vermehrten Kontrolle durch die Behörden geführt und machen Schlagzeilen, die neue Investoren in Angst und Schrecken versetzen und dem Vertrauen schaden.
- **Fehlender Kundenservice:** Beschwerden über verzögerte Einzahlungen gehören zu den häufigsten Support-Anfragen. Gerade diese bleiben jedoch oftmals unbeantwortet. Nutzer finden sich im FAQ-Bereich wieder, nachdem sie sich auf der Suche nach einem Support-Mitarbeiter im Kreis gedreht haben und meist im Dunkeln gelassen werden.
- **Eingeschränkte Handlungsoptionen:** Viele kleinere Exchanges bieten nur selten alle Handelspaare an, nach denen Investoren suchen.
- **Kompliziertes UI / UX:** Exchanges verfügen oft über ein kompliziertes UI, welches mit Optionen überladen ist. Dies und eine nicht intuitive Nutzererfahrung schränken unerfahrene Trader ab, die selbst mit einfachen Aktionen überfordert sind.
- **Hohe Auszahlungsgebühren:** Einige Exchanges berechnen hohe Auszahlungsgebühren, welche unpraktisch für Nutzer sind, die keine andere Wahl haben, als diese Gebühren zu entrichten.

Problem: Ein großes Problem mit heutigen Exchanges ist das Risiko einer fehlenden Liquidität. Dies hat in der Vergangenheit dazu geführt, dass Gelder von Usern vorübergehend eingefroren wurden, was zu sofortiger Panik unter den Trader geführt hat und dazu führte, dass die Besitzer auf Cold-Storage Optionen und digitale Wallets ausweichen mussten, die sich außerhalb der Reichweite der Exchange befinden. Dies verschlimmert die Situation weiter, da sich die Exchanges nun einem größeren Risiko von Outflows ausgesetzt sehen, dennoch lagern 2/3 der Menschen ihre Gelder

noch immer bei den Exchanges. Dies macht klar, dass die Plattformen sicherstellen müssen, dass es keine zukünftigen Sicherheitsprobleme mehr gibt, indem die Sicherheit laufend verbessert wird und gleichzeitig neue Möglichkeiten zur Lagerung von Geldern entwickelt werden.

Problem: Viele Investoren sind immer noch unentschlossen, wenn es darum geht, den finalen Schritt für den Kauf von Krypto zu machen. Die beiden Hauptgründe hierfür sind die Angst vor Angriffen durch Hacker sowie vor Betrug und fehlendes Fachwissen. Für Letzteres bieten viele Exchanges eine Hilfe an, jedoch bleibt das Problem weiterhin bestehen.

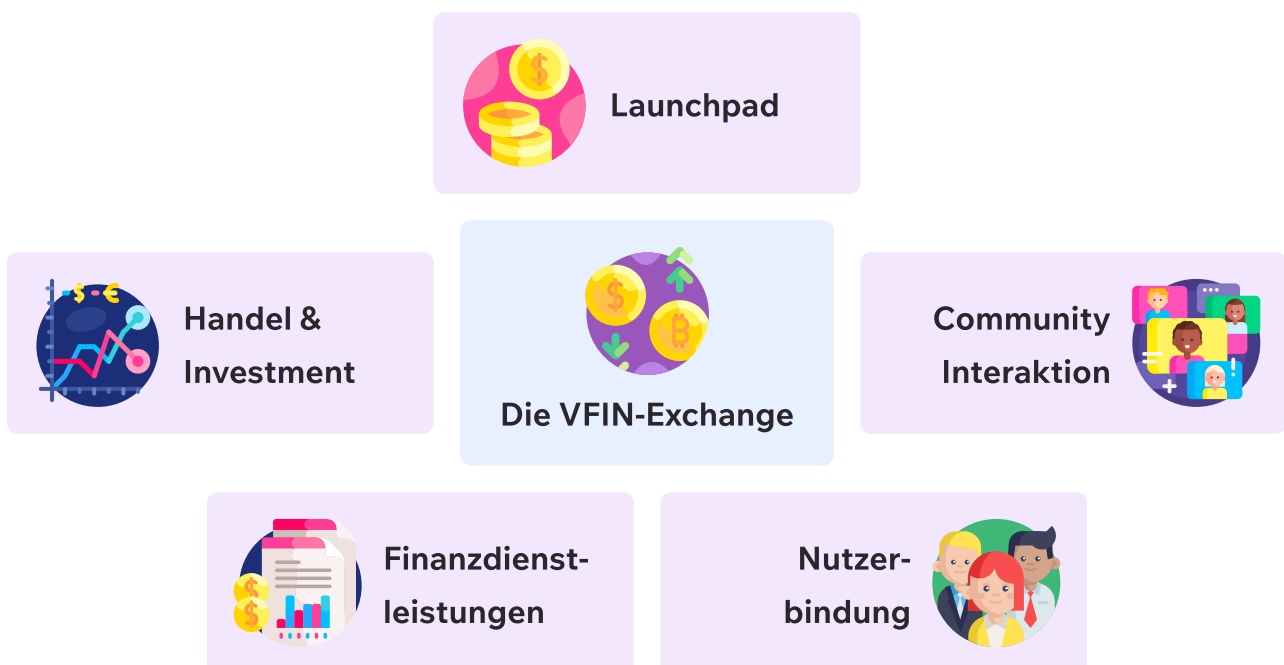
Problem: Nur sehr wenige der großen Spieler auf dem Markt bieten den Usern eine fortschrittliche Möglichkeit zur Interaktion und sie haben zudem meist nur eine Hand voll an Funktionen für die Bindung von Nutzern implementiert. Gerade in diesem Bereich gibt es eine Menge Potenzial, welches genutzt werden könnte, um Kundenwert und Lifetime Value (CLV) zu verbessern.

Die Lösung

Das VFIN-Projekt schafft eine **vollständige Krypto Exchange**, welche sowohl im Internet als auch als mobile App verfügbar ist und wird als erster Anbieter einige der neusten Konzepte und Technologien der Krypto-Branche integrieren. So werden Investment und Handel von Kryptowährungen auf eine noch nie dagewesene Stufe gebracht. Unser Plan ist es, mehr als nur eine einfache Exchange zu erstellen. Wir möchten ein komplettes Krypto-Ökosystem erschaffen, welches die **Verbreitung und Nutzung von Krypto** auf eine neue Stufe vorantreiben soll. Hierzu nutzen wir diverse **Belohnungsmechanismen, Web3 Konzepte und Finanzdienstleistungen**, die die Lücke zwischen Fiat und Krypto schließen.

Die VFIN-Exchange wird alle Funktionen für den Handel zur Verfügung stellen und diese in einer **einfachen Benutzeroberfläche und intuitiver Benutzererfahrung anbieten**, mit der selbst ein absoluter Anfänger keine Probleme haben wird. Ferner wird VFIN eine breite Palette an Gamifizierung, Angeboten und Belohnungen einführen, die den Handel und ein Investment lukrativ und spannend machen. Schließlich wird die Exchange einige der niedrigsten Gebühren für Handel sowie Ein- und Auszahlungen in der gesamten Krypto-Szene anbieten und ist eine gute Wahl für **Daytrader und Profis** gleichermaßen.

Das VFIN-Ökosystem



Nach dem erfolgreichen Abschluss unseres Fundraisings mit dem VFIN Security Token, werden wir den **ZFIN Utility Token** einführen und ihn auf unserer Exchange mit Handelspaaren zu führenden Coins listen. Der ZFIN Token wird eine Vielzahl an Verwendungszwecken haben. Darunter etwa die **vergünstigte Zahlung von Gebühren**. Weitere Funktionen und Verwendungen werden im Laufe der Zeit eingeführt, während das Ökosystem sein volles Potenzial entfaltet. Ferner wird der Token für **Stimmabgaben** genutzt. So bekommen Besitzer die Möglichkeit zur Stimmabgabe für zukünftige Entwicklungsvorhaben des Ökosystems.

Sicherheitsstandards

Wir haben uns dazu verpflichtet, unter Beachtung der neusten Standards im Bereich **Sicherheit, Compliance und Datenschutz** zu arbeiten. Für uns ist die Einhaltung dieser drei Aspekte kein Ziel oder ein Wunsch, sondern ein Muss. Daher werden wir modernste Technik einsetzen, wenn wir unsere Sicherheits-Infrastruktur entwickeln und werden diverse Trainingsprozeduren und Informationskampagnen für unsere Mitarbeiter, Partner und User veröffentlichen.

Wir glauben das transparente Compliance-Standards nur durch einen **hohen Grad an Dezentralisierung** erreicht werden können. Nicht dadurch, dass man möglichst viel in-house macht und damit der einzige Verantwortliche ist. Daher werden wir die Ernennung von **verschiedenen externen Partnern** priorisieren, die keine Verbindung zur VFIN-Exchange haben. Alle Unternehmen werden zu den besten und vertrauenswürdigsten Anbietern ihrer Branche gehören und werden öffentlich bekanntgegeben, sodass wir **100% Transparenz** garantieren können. Die Partner beinhalten KYC (Know Your Customer), AML (Anti Money Laundering), sowie Audit-Unternehmen.

Lagerung der Gelder

Wir werden neuartige Technologien einsetzen, die das Ziel haben, die Gelder unserer Investoren durch ein **mehrschichtiges Authentifizierungssystem für die Speicherung von privaten Keys** zu schützen. Ferner werden wir einen beträchtlichen Teil unseres Geldes in einem **Cold Storage** lagern, um den negativen Effekt durch erfolgreiche Hackerangriffe soweit wie möglich zu minimieren. Schließlich planen wir noch den Erwerb von verschiedenen Versicherungsdienstleistungen, welche die Gelder unserer Investoren schützen und das Risiko vor Verlust durch Diebstahl oder Liquiditätsproblemen weiter senkt, sollten unsere Sicherheitsvorkehrungen einmal versagen.

Entsprechend unserer Vision nach einer hohen Dezentralisierung, glauben wir, dass die Lagerung von Geldern nur so perfekt ist, wie das Unternehmen selbst. Ganz egal, welche Sicherheitsmechanismen zum Einsatz kommen. Daher werden wir mehrere **externe Drittanbieter** mit einer hervorragenden Reputation bestellen, die für das **unabhängige Audit unseres Depots** in regelmäßigen Abständen verantwortlich ist. Die VFIN-Exchange wird zu diesen Anbietern, die von einem separaten Aufsichtsrat ernannt werden, keine Verbindung haben. All diese Audits werden öffentlich verfügbar gemacht und können jederzeit eingesehen werden.

Unsere Vision

Über die letzten Jahre haben wir jede Krypto Exchange auf dem Markt getestet und eine große Menge an Feedback von Usern gesammelt. Nachdem wir unermüdlich nach Verbesserungen gesucht haben, welche wir unseren Kunden anbieten können und die aktuell nicht auf dem Markt zu finden sind, haben wir **3 Schlüssel-Punkte** identifiziert, auf die wir unseren Fokus legen möchten: Einfache Nutzung, diverse Interaktionsmöglichkeiten und niedrige Gebühren.

Einfache Nutzung: Neben der Sicherheit war der Aspekt der einfachen Nutzung eine der größten Sorgen vieler Exchange-Nutzer. Viele wissen beispielsweise nicht, wie der Spot-Trading Tab funktioniert oder was Margin-Trading macht. Aber auch wie man einfach eine Historie der Ein- und Auszahlungen aufruft, wie man korrekt einen Auftrag platziert oder gar was ein Auftragsbuch ist, ist vielen Exchange-Nutzern nicht oder nur teilweise geläufig. Auf die Frage, wie zentralisierte Exchanges genau die Aufträge matchen, hatten zwei Drittel der User nicht die richtige Antwort. Wir werden dieses Problem lösen, indem wir ein **intuitives UI und eine intuitive UX** entwickeln. Zusätzlich werden wir eine Vielzahl an Hilfen wie Lern-Ressourcen und ein interaktives Onboarding anbieten. Wir haben bereits tausende User-Tests durchgeführt und die Bereiche identifiziert, auf die wir uns beim UI / UX Design konzentrieren müssen.

Ein weiterer Kritikpunkt ist der Mangel an Fiat-Währungsoptionen beim Handel mit Kryptopaaren, was Benutzer dazu zwingt, zunächst auf Stable Coins umzusteigen. An der VFIN-Börse können unsere Benutzer direkt mit jeder Fiat-Währung ihrer Wahl handeln.

Niedrige Gebühren: Viele User haben sich über hohe Gebühren beschwert, die einzeln kaum ins Gewicht fallen, aber zusammengerechnet einen nicht unerheblichen Teil an Kosten ausmachen. Auszahlungs- und Handelsgebühren sind auf führenden Plattformen Usus. Sie können bis zu 4% betragen. Es ist unser Ziel **die Kosten für User deutlich unter dem Standard der Branche** zu halten.

Besondere Bedingungen gelten dabei im ersten Jahr nach dem Launch, um ein schnelles Wachstum unserer Nutzerbasis zu gewährleisten.

Interaktionsmöglichkeiten: Viele User haben sich darüber beschwert, dass sie sich beim Handel auf der Exchange langweilen und das sie gern mehr Zeit auf der Exchange verbringen würden, wenn es entsprechende Interaktionsmöglichkeiten gäbe. Daher planen wir die Implementierung von verschiedenen Zusatzmodulen in die VFIN-Exchange, welche die erforderliche **Interaktion zwischen den Usern untereinander** ermöglichen wird.



Markt Problem

Sicherheitsprobleme

Unzuverlässiger Support

Liquiditätsprobleme

Keine Transparenz

Hohe Gebühren

Eingeschränkte Interaktionsmöglichkeiten

Kompliziertes UI / UX

Fehlende internationale Ressourcen



Die VFIN-Exchange

Web und Mobile App

Geringe Einzahlungs-,

Auditierte Lagerung der Gelder

**Auszahlungs- und
Handelsgebühren**

Einfaches UI / UX

Diverse Trading-Funktionen

Hohe Sicherheitsstandards

Diverse

Solide Liquidität

Interaktionsmöglichkeiten

Unser ultimatives Ziel ist es, den Handel und das Investment mit Kryptowährungen **für alle so einfach und verständlich wie möglich** zu gestalten. Ferner werden wir auf die bei anderen Exchanges vorhandenen Funktionen aufbauen. Das gilt insbesondere im Bereich der Interaktionsmöglichkeiten. Zudem machen wir den Usern den Handel leichter, indem wir die Gebühren unter den Branchenstandard senken. Gleichzeitig fördern wir auch in Zukunft die weitere Verbreitung von Krypto durch das Angebot diverser Zahlungsoptionen.

Funktionsumfang

Wir werden die Funktionen in **diverse Schlüssel-Kategorien** einteilen, die für das Investment von Bedeutung sind. Sie konzentrieren sich insbesondere auf die Funktionen, die für den Kauf und Verkauf von Krypto, für den User und die Nutzung der Exchange, sowie für die Interaktion der User untereinander und die Nutzerbindung auf der VFIN-Exchange wichtig sind. Zusätzlich fallen in diese Kategorie die Funktionen rund um Finanzdienstleistungen und Zahlung, sowie sonstige Dienste.

Trading und Investment Funktionen

Neben den **Kernfunktionen**, wie verschiedene Zahlungsoptionen, erweiterte Charts, Transaktionshistorie, Ein- und Auszahlungen sowie grundlegendes Spot Trading, die jede Exchange anbieten sollte, werden wir die folgenden Funktionen implementieren:



Exchange



Spot Trading



Grafiken



Margin Trading



Derivate



Verdienen



Trading Bots



Investmentpakete



Automatisiertes
Investment



NFT Marktplatz



Copy Trading



Ziel-Verfolgung



AI Trading

Margin Trading

Wir werden die Möglichkeit zum **Margin-Trading** anbieten und erlauben den Usern so, ein Investment direkt von der Exchange zu leihen. User müssen bestimmte Konditionen erfüllen, bevor sie das Modul nutzen können und müssen ferner eine Sicherheitsleistung proportional zu einem bestimmten Prozentsatz ihres Investments hinterlegen.

Derivate

Erfahrene Trader können ferner unsere **Derivate, wie beispielsweise Futures** nutzen. Dabei handelt es sich um ein Finanzinstrument, welches es dem User ermöglicht, einen Vertrag zum Kauf oder Verkauf eines Assets in der Zukunft, zu vorher festgelegten Konditionen abzuschließen. Derivative werden unter besonderen Konditionen angeboten, welche die User akzeptieren müssen, bevor sie auf das Modul zugreifen können.

Verdienstmodul

Darüber hinaus werden wir unseren Usern verschiedene Möglichkeiten anbieten, um sich ein passives Einkommen zu verdienen. Etwa durch das **Staking** mehrerer führender Kryptowährungen zu einem der höchsten Prozentsätze auf dem Markt, durch Liquidität Farming etc. User werden ein separates Dashboard zu Verfügung haben, auf dem sie den aktuellen Token Stand im **Verdienstmodul**, sowie in der Vergangenheit erhaltene Belohnungen einsehen können. Zusätzlich gibt es hier Informationen zu eventuellen Sperrzeiten von Tokens, usw.

Trading Automatisierung

Fortschrittliche Handelsautomatisierung durch Bots wird es unseren Usern erlauben, im Vorfeld festgelegte Aktionen automatisch durchzuführen, wenn ein bestimmtes Ereignis eintritt. Die Möglichkeiten hier gehen weit über das hinaus, was klassische Automatisierung mit dem Spot-Trading-Modul ermöglicht. Zudem planen wir, fortgeschrittenen Tradern und Programmierern die Möglichkeit zu geben, ihre **eigenen Lösungen** zu implementieren und diese gegen eine Gebühr anderen Nutzern direkt auf der Exchange zur Verfügung zu stellen.

Investmentpakete und automatisches Investment

Krypto-Neulinge, die gerade erst in das Trading einsteigen, sehen sich oft mit einer Vielzahl an verschiedenen Handelspaaren konfrontiert, was den Trader überfordert. In der Folge haben wir die Möglichkeit zum Kauf von Investmentpaketen entwickelt. Diese erlauben es dem Investor aus **verschiedenen Investment Paketen** mit unterschiedlicher Risk-Return-Rate zu wählen. Ein Investor, der bereit ist, für einen größeren Gewinn ein höheres Risiko einzugehen, kann sich für ein Paket mit mehreren Altcoins entscheiden, während ein anderer Investor, der Risiken scheut, sich eher

für ein mehr auf BTC / ETH ausgerichtetes Paket entscheiden kann. Ferner werden wir Pakete für Langzeit-Anleger entwickeln, die Optionen bevorzugen werden, die Staking ermöglichen, sodass die Gewinne mit der Zeit kontinuierlich wachsen können. Die **automatische Investment Funktion** wird den Usern die Möglichkeit bieten, festzulegen, wie viel Geld sie über einen bestimmten Zeitraum für Investments ausgeben können. Der Investor kann sich entweder für eines der verfügbaren Pakete entscheiden oder die Bedingungen selbst festlegen. Die Exchange wird dann kontinuierlich die Anlagen entsprechend der gesetzten Ziele und des Budgets erhöhen.

NFT Marktplatz

Wir werden Nutzern die Möglichkeit bieten **einzelne NFTs und NFT Kollektionen zu kaufen und zu verkaufen**. Nutzer können ihre bevorzugte Wallet verbinden und ihre NFTs importieren. Diese können dann entweder in Auktionen versteigert oder direkt verkauft werden. Ferner gibt es die Möglichkeit zum Verkauf in Mystery Boxen.

Copy Trading

Copy Trading erlaubt es dem User, **Portfolios und Strategien von erfahrenen Tradern zu kopieren**. Diese Funktion ist für gewöhnlich auf traditionellen Aktienplattformen verfügbar, sie ist jedoch selten auf Krypto Exchanges zu finden. Erfahrene Trader können dies monetarisieren, da sie in der Lage sind, ihre Einblicke anderen Usern, die Interesse an diesen Informationen haben, gegen eine Gebühr zur Verfügung zu stellen. Die Handels-Portfolios können zudem auf Newsfeeds beworben werden, was zu einem erhöhten Synergie-Effekt zwischen beiden Konzepten führt.

Ziel-Verfolgung

User werden in der Lage sein, **Ziele zu setzen und Ihren Fortschritt zu verfolgen**.

Zudem erhalten sie Schätzungen und Visualisierungen ihrer Ziele in Form diverser Charts und Tabellen. Setzt man sich beispielsweise das Ziel, den BTC-Besitz innerhalb von 12 Monaten auf 1 BTC zu erhöhen, bekommt man sofort eine Kalkulation darüber, wie viel man jeden Monat investieren muss, um dieses Ziel zu erreichen. Sie erhalten zudem Vorschläge für größere Investments in Perioden, in denen der Preis unter dem Marktdurchschnitt liegt, also wenn der BTC-Preis beispielsweise deutlich unter dem 200-Tage-Durchschnitt liegt. Wir planen ein **vollständiges Ziel-Verfolgungs-Dashboard** zur Verfügung zu stellen. Hier können User ihre Langzeit- und Kurzzeit-Ziele verfolgen und erhalten einige grundlegende Vorschläge, basierend auf der oben genannten, automatischen Analyse.

AI Trading

Wir arbeiten derzeit an einem vollwertigen KI-Handelsmodul mit erweiterten Analysefunktionen sowie vollautomatischen Kauf- und Verkaufsempfehlungen.

Interaktionsmöglichkeiten

Die Interaktionsmöglichkeiten, die VFIN anbietet, bilden einen der **Kern-USPs** des Projektes. Unsere gründliche Analyse der Nutzerbasis aktueller Exchanges hat bestätigt, dass eine erhebliche Nachfrage an Interaktionsmöglichkeiten wie Newsfeeds und Metaverse-Konzepten besteht. Wir werden dadurch überzeugen, dass wir unseren Tradern und Investoren weitaus mehr als nur die klassischen Trading-Tools zur Verfügung stellen, die sie auf existierenden Plattformen finden.



Newsfeed



Akademie



Spiele



Gamifizierung



**Trading-
Meisterschaften**



Metaverse

Newsfeed

Nur wenige Exchanges bieten heute einen Newsfeed an, auf dem die User interessante Informationen finden, ihre Erfolge teilen oder mit anderen Usern interagieren können. Wir denken, dass beides für eine starke Trading-Community sorgt und die Interaktion der User auf der Plattform verbessert wird.

VFIN wird eine **Newsfeed-Funktion** ähnlich der sozialen Netzwerke, mit moderierten Inhalten anbieten, die sich speziell auf das Investment, Trading und Kryptowährungen konzentriert.

Gamifizierungs-Programm

Das **Gamifizierungs-Programm** wird **Trader und Investoren für ihre Aktivität auf der Exchange belohnen**. Für jeden Auftrag den sie **platzieren**, wird die bezahlte Gebühr in virtuelle Coins umgerechnet. User werden dann im System aufsteigen und erhalten so Zugang zu neuen Rängen mit besseren Belohnungen und sogar dauerhaft günstigeren Trading-Gebühren.

Es wird ein **vielfältiges Angebot an Belohnungen geben**, die eine direkte Verbindung zum **Gamifizierungs-Programm** haben. Diese beinhalten exklusiven Early-Access-Zugang, neue Handelspaare, Token-Belohnungen, kosmetische **Belohnungen** aus dem Metaverse, günstige Trading-Gebühren und andere.

Akademie

Die Akademie wird ein separater Bereich auf der Exchange sein. Hier wird eine Vielzahl an **Lernmaterialien** zu wichtigen Themen, mit denen jeder Krypto-Trader und Investor vertraut sein sollte, veröffentlicht. Unsere Nutzer-Tests haben es uns ermöglicht, die größten Wissenslücken der User aktueller Krypto-Exchanges zu analysieren. Die Erstellung von Lernprogrammen zu diesen Themen hat für uns oberste Priorität. Die Lektionen werden in unterschiedliche Stufen und Schwierigkeitsgrade unterteilt sein und die User **erhalten kosmetische Preise und Belohnungen nach ihrem erfolgreichem Abschluss**. Nutzer mit den höchsten Scores in der Akademie bekommen zudem zusätzliche einmalige Belohnungen wie günstigere Handelsgebühren oder den Exklusiv-Zugang zu Early-Access-Handelspaaren, die kurz davor stehen, auf der Exchange gelistet zu werden. Wir werden unterschiedliche Formate, inklusive Artikel, Infografiken und Videos nutzen.

Zusätzlich wird es ein interaktives Lernmodul geben, welches es den Usern ermöglicht **Tests auf der Plattform durchzuführen**. Nach einem einfachen Quiz mit beispielsweise 10 Fragen, wird der User zum Chart Modul weitergeleitet, wo er Fragen zu verschiedenen Handelsmustern beantworten muss, die auf dem Bildschirm angezeigt werden. Fragen zu diesen Informationen können direkt dort beantwortet werden. Zu einem späteren Zeitpunkt, mit dem Launch des ZFIN-Utility-Tokens, werden wir das **Learn-to-Earn** Prinzip einführen. Hier erhalten User nach dem Erreichen von Meilensteinen in der Akademie eine geringe Anzahl an Tokens.

Trading-Meisterschaften

Wir werden auf der Exchange verschiedene **Trading-Meisterschaften** abhalten. Sie richten sich sowohl an Anfänger als auch an fortgeschrittene User. Keine Trading-Gebühren für 12 Monate, exklusive 1 on 1 Lernprogramme, Cash und sogar Krypto wie BTC sind einige der Preise die es zu gewinnen gibt.

Metaverse: Avatare und Skins

Wir möchten auf der VFIN-Exchange eine einzigartige Erfahrung schaffen, die unsere Exchange einzigartig und zu mehr als nur einer weiteren Handelsplattform für Trading und Investment in Krypto macht. Wir wünschen uns die vollständige Integration eines **kompletten Metaverse** direkt auf der Exchange. Dieses wird den Usern eine Vielzahl an Interaktionsmöglichkeiten bieten. Darunter Avatars und Skins, welche genutzt werden können, um mit anderen Usern auf der Plattform zu interagieren, Titel, Profil-Rahmen und vieles mehr.

User werden in der Lage sein, ihre erworbenen Skins und andere Gegenstände im Metaverse-Modul zur Schau zu stellen. Ferner werden wir eine Reihe externer Assets unterstützen, die mit der Ethereum-Blockchain kompatibel sind.

Virtuelle Spiele

Wir werden die Möglichkeit für User schaffen, an einer **Vielzahl von Spielen im Metaverse** teilzunehmen, bei denen sie ihre digitalen Gegenstände zur Schau stellen können. Wie bereits erwähnt, wird es den Nutzern auch möglich sein, diese direkt in VFIN zu importieren, indem sie ihre Wallet mit der Exchange verbinden.

Strategien zur Nutzerbindung



Anmeldeboni



Virtueller Handel



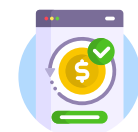
Geschenkbboxen



Interaktives Onboarding



Empfehlungsprogramm



Cashback

Anmeldeboni

Wir werden Neukunden diverse Anmeldeboni zur Verfügung stellen. Diese beinhalten **Krypto, NFTs, kosmetische Belohnungen und andere Extras**. Einzelne Boni werden dem Nutzer gutgeschrieben, aber erst nach dem Erreichen bestimmter Meilensteine, wie etwa nach der Zahlung von Gebühren in einer bestimmten Höhe etc. Es ist bekannt, dass Boni die Motivation der Nutzer nach der Anmeldung deutlich steigern können und sie zu einer ersten Einzahlung ermutigen, die meist erforderlich ist, um den Bonus zu erhalten. Wettseiten und Casinos sowie einige Trading-Plattformen auf dem Markt nutzen Boni mit großem Erfolg.

Interaktives Onboarding

Wir werden einen **Schritt-für-Schritt Anmelde- und Onboarding-Prozess entwickeln**, dem selbst unerfahrene Nutzer auch dann problemlos folgen können, wenn sie über keinerlei Vorerfahrung mit Kryptowährungen verfügen. Wir haben

eine große Menge an Nutzerdaten gesammelt und waren so in der Lage, die Schlüsselpunkte zu analysieren, die den Usern auf den meisten Exchanges die größten Probleme bereiten.

Der Nutzer wird in der Lage sein, den Onboarding-Prozess jederzeit zu starten. Auch dann, wenn sie ihn bereits erfolgreich beendet haben. Er dient als **vollständige, interaktive Lektion**. Jedes Modul der Exchange verfügt in diesem Modus über eine Erklärung, die es dem User ermöglicht, genau in Erfahrung zu bringen, was die einzelnen Tabs tun und wie ihr Potenzial maximal genutzt werden kann. Der Nutzer wird durch Pop-ups und Highlights auf wichtige Funktionen hingewiesen. Gleichzeitig wird der Rest des Bildschirms ausgeblendet, um die Aufmerksamkeit auf die aktuellen Informationen zu fokussieren und Ablenkung durch nicht benötigte Daten zu verhindern. Wir planen zudem die Integration einer **Videoserie** für jedes Modul, die den Usern zusätzliche Hilfe bietet, wenn sie noch immer Probleme damit haben, ein Modul und seine Funktionsweise zu verstehen. Unterbricht der Nutzer das laufende Onboarding, wird es gespeichert und kann zu einem späteren Zeitpunkt an derselben Stelle fortgesetzt werden.

Um das Onboarding erfolgreich zum Abschluss zu bringen und sicherzustellen, dass Trader und Investoren so wenig Fragen wie möglich haben, werden wir zu jeder Sektion am Ende der Seite eine Liste mit **häufig gestellten Fragen** haben.

Virtueller Handel

Virtuelles Trading wird den Nutzern die Möglichkeit bieten, mit einer **kostenlosen virtuellen Währung** zu handeln und zu investieren. Diese Funktion ist im Aktienhandel weit verbreitet, wird von Krypto Exchanges jedoch nicht genutzt. Sie bietet den Nutzern nicht nur einen einfachen Einstieg in das Trading und Investment, sondern hilft ihnen auch dabei, sich mit dem Nutzerinterface, den Abläufen und der Exchange vertraut zu machen, bevor sie eine echte Einzahlung tätigen. Das Modul für den virtuellen Handel wird das normale Interface originalgetreu wiedergeben. Alles wird identisch sein und der einzige Unterschied besteht darin, dass die gehandelte Währung fiktiv ist und keinen Wert hat.

Empfehlungsprogramm

User, die andere Nutzer empfehlen, werden den Rang eines Botschafters erhalten und können sich auf eine Vielzahl an Preisen und Belohnungen in Form von Krypto wie **BTC oder ETH** freuen. Sie erhalten ferner zusätzliche Bonus-Loyalitätspunkte, welche auf den Gamifizierungsrang angerechnet werden.

Cashback

Wir werden regelmäßig ein Cashback für unsere User durchführen. Der Prozentsatz ist abhängig von den zuvor entrichteten **Handelsgebühren** auf der VFIN-Exchange.

Geschenkbboxen

User werden darüber hinaus Geschenkbboxen für den Abschluss verschiedener Herausforderungen erhalten. Sowohl durch das Gamifizierungsprogramm als auch durch zufällige Events. Die Boxen enthalten eine **Vielzahl an Überraschungen**.

Finanzierungs- und Zahlungsfunktionen



VFIN Debit Card



Anleihen



VFIN Wallet



Darlehen

Die Finanzierungs- und Zahlungsfunktionen beinhalten eine Vielzahl an Zahlungsdienstleistungen, wie eine **Debit Card**, die von zahlreichen Händlern weltweit akzeptiert wird, **Anleihen und Darlehen von Krypto, die VFIN Wallet** und vieles mehr. Alle diese Funktionen werden zu einem späteren Zeitpunkt der Projektentwicklung, nach dem erfolgreichen Abschluss der ersten Entwicklungsphase, mit dem Ziel, die vollständige Exchange zu entwickeln und auf dem Markt zu platzieren, implementiert.

VFIN Debit Karte

Die VFIN Debit Card wird es uns ermöglichen, die **Lücke zwischen Fiat- und Kryptowährungen** so schnell und effizient wie möglich zu schließen. Es gibt bereits tausende von Händlern, die Kryptowährungen akzeptieren. Wir werden mit einigen der führenden Unternehmen zusammenarbeiten, um POS-Zahlungen direkt im Geschäft oder online zu ermöglichen. Karteninhaber werden zudem in der Lage sein, Krypto direkt in FIAT zu konvertieren und Bargeld am Automaten von unterstützten Partnern abzuheben. Die VFIN Debitkarte wird physisch und in digitaler Form auf der VFIN Wallet angeboten.

VFIN Wallet

Wir planen die Entwicklung einer **digitalen Wallet**, vergleichbar mit Apple Pay. Diese wird ein höheres Maß an Komfort und Flexibilität bei Krypto-Zahlungen bieten und den Handel mit Krypto vereinfachen. Die VFIN Online Banking Funktion in der VFIN Wallet wird weiterhin den Benutzern erlauben, Fiat- und Kryptowährungen an Banken und VFIN-Wallet-Benutzer zu überweisen und zu erhalten, Einzahlungsscheine mit Referenznummer bzw. QR-Codes einzuscannen und zu bezahlen.

Anleihen und Darlehen

Anleihen- und Darlehens-Dienstleistungen werden es den Nutzern ermöglichen, Darlehen gegen eine Sicherheitsleistung von der VFIN-Exchange aufzunehmen. Zu einem späteren Zeitpunkt werden User untereinander in der Lage sein, zu den festgelegten Bedingungen Darlehen zu erhalten und aufzunehmen (P2P).

Launchpad

Wir werden ein Launchpad-Feature zur Verfügung stellen, welches es erlaubt, **neue Tokens** direkt über die Exchange einzureichen und dabei Geld zu verdienen. Alle Projekte werden gründlich von uns überprüft, bevor sie auf dem Launchpad gelistet werden. User mit höherem Gamifizierungsrang werden exklusiven Zugang zu einem Prozentsatz der Token Verteilung dieser neuen Projekte erhalten. Dies ist eine erweiterte Funktion, die wir zu einem späteren Zeitpunkt der Entwicklung der VFIN-Exchange implementieren werden.

Weitere Funktionen und Features

Es gibt viele weitere Funktionen, die Standard bei jeder Exchange sind. Dennoch möchten wir an dieser Stelle einige dieser Features vorstellen, da wir der Meinung sind, dass die aktuellen Marktführer hier hinter den Kundenerwartungen zurückliegen.

Zuverlässiger Support

Jeder kennt die Schritte, die erforderlich sind, um durch die Standard-FAQ, vorbei an Chatbots, endlich mit einem echten Support-Mitarbeiter verbunden zu werden.

Wir möchten sicherstellen, dass die User zu jeder Zeit Zugang zu einem Experten haben, wenn sie eine Frage rund um ihre Ein- oder Auszahlung oder zu einem beliebigen anderen Problem haben. Wir planen die Einführung eines kostenlosen **24/7 Chat Supports in mehreren Sprachen**, welcher sich um alle Anfragen direkt und in Echtzeit kümmert.

Solide Liquidität

Die Liquidität ist das tägliche Brot einer jeden Exchange. Die Sicherstellung ihrer Stabilität wird unsere Top-Priorität sein. Wir werden mindestens ein 1:1 Verhältnis zwischen dem Nettowert der Kundenassets und den Geldern in unserem Storage aufrechterhalten. Unsere regulären Audits durch
Whitepaper v2.0

mehrere, vertrauenswürdige Drittanbieter, werden regelmäßig veröffentlicht und wir werden das aktuelle Equilibrium bestätigen.

Sofortige Durchführung von Aufträgen

Um die bestmögliche Trading-Erfahrung zu gewährleisten, ist es unser Ziel eine **beinahe sofortige Ausführung von Aufträgen** zu erreichen. Wir planen die Entwicklung unserer Matching-Engine entsprechend neuester technologischer Standards, damit das Auftragsbuch alle Käufe und Verkäufe so schnell wie möglich zuweisen kann. Dies wird eine der wichtigsten Funktionen sein, die wir in die Exchange implementieren werden, damit wir durch umfangreiche Tests vor dem Launch die korrekte Funktionsweise garantieren können.

Gamifizierung

Wir werden ein Gamifizierungs-Programm entwickeln, welches unsere User auf der **Basis der bezahlten Gebühren** auf der VFIN-Exchange belohnen wird. Nutzer bekommen Zugang zu verschiedenen **Rängen, diversen kosmetischen Optionen wie Badges, Status sowie Rabatte im Ökosystem, NFT-Drops** und vieles mehr.

Teilnehmer am Gamifizierungsprogramm haben darüber hinaus Zugang zu exklusiven Inhalten im Akademie-Modul. Dieser Zugang ist abhängig vom aktuellen Rang. Mit einem höheren Rang gibt es Zugang zu mehr Inhalten, als mit einem niedrigen Rang.

Rang Hierarchie	
Anfänger	<p>Der Nutzer hat 10.000 Cashback-Punkte erhalten.</p> <p>Belohnung:</p> <ul style="list-style-type: none">• 10% Rabatt auf alle Gebühren• Einzigartiger Profilrahmen, Badge und Titel• Zufällige, monatliche Mystery Box Drops
Fortgeschritten	<p>Der User hat 25.000 Cashback-Punkte erhalten.</p> <p>Belohnung:</p> <ul style="list-style-type: none">• 20% Rabatt auf alle Gebühren• Einzigartiger Profilrahmen, Badge und Titel• Zufällige, monatliche Mystery Box Drops• Kostenloser Zugang zu zusätzlichem Lernmaterial in der Akademie
Profi	<p>Der User hat 50.000 Cashback-Punkte erhalten.</p> <p>Belohnung:</p> <ul style="list-style-type: none">• 30% Rabatt auf alle Gebühren• Einzigartiger Profilrahmen, Badge und Titel• Wöchentliche, zufällige Mystery Box Drops• Kostenloser Zugang zu weiterem Lehrmaterial in der Akademie• Zugang zu unserer Trading-Signals-Community• 1 on 1 Trading-Trainings-Programm

Abonnements

Wir werden 4 unterschiedliche Abonnements anbieten. Jedes Abo wird dem Nutzer **unterschiedliche Belohnungen** und Funktionen anbieten. Der Abo-Preis wird monatlich fällig. Bei jährlicher Zahlung gibt es einen Rabatt von 30%.

	NFT Marktplatz	Margin Trading	Derivat Trading	5 Chart Indikatoren	Unbegrenzte Indikatoren	Copy Trading	AI Trading
LEVEL 1 FREE	✓	✗	✗	✗	✗	✗	✗
LEVEL 2 10 CHF	✓	✓	✓	✓	✗	✗	✗
LEVEL 3 25 CHF	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✗
LEVEL 4 45 CHF	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓

Die verschiedenen Abonnements sowie die Funktionen die sie beinhalten, können sich jederzeit ändern.

Um Frühanleger zu belohnen, qualifizieren sich alle User, die sich innerhalb der ersten drei Monate nach dem Launch der Exchange auf der Plattform registrieren, für ein **KOSTENLOSES LEVEL 3 Jahresabo**, für das gesamte erste Jahr.

Der VFIN Token

VFIN ist ein Security Token, der auf den ERC1400 Standard der Ethereum-Blockchain basiert. Der Token wird den Inhabern **Profit-Sharing-Rechte** einräumen, die 30% des Nettogewinns aus dem Geschäft der Exchange, wie beispielsweise Handelsgebühren und Token Listings, ausmachen. VFIN Token Inhaber, die die erforderliche Schwelle an Tokens erreicht haben, erhalten darüber hinaus einen Zugang zu Bonuskonditionen auf der Exchange, wie beispielsweise niedrigere **NFT-Minting-Gebühren und reduzierte Trading-Gebühren**.

Die VFIN Token Besitzer werden **entsprechend Ihrer Anteile am Umlaufangebot** mit Dividenden belohnt. Besitzt ein Token Inhaber beispielsweise 5% aller im Umlauf befindlichen Tokens, hat er oder sie Anspruch auf einen Anteil von 5% der Gewinnausschüttung. Der Verkauf der Tokens führt zum sofortigen Verlust der Profit-Sharing-Rechte. Alle Ausschüttungen erfolgen in CHF.

Wir werden eine schrittweise **abnehmende Gewinnbeteiligungsstruktur** implementieren. Diese wird im Laufe der Zeit zu einer Abnahme der Gewinnbeteiligung führen, da die Exchange höhere Gebühren berechnen wird. Trotz des reduzierten Prozentsatzes erwarten wir, dass der Nettogewinn um einen höheren Betrag steigt, was letztendlich zu einem **höheren absoluten Wert** in CHF führt, der jährlich ausgezahlt wird.

Dividendenzahlungen	
Jahre 0-3	30% vom Nettoumsatz
Jahre 3-5	25% vom Nettoumsatz
Jahre 5-7	20% vom Nettoumsatz
Jahre 7-8	15% vom Nettoumsatz
Jahre 8-9	10% vom Nettoumsatz
Ab Jahr 10	5% vom Nettoumsatz

Der ZFIN Token

ZFIN wird ein **Utility Token** sein, der zu einem späteren Zeitpunkt der Projektentwicklung, während der Phase 2 eingeführt wird. (Weitere Informationen zu den Entwicklungsphasen finden Sie im nächsten Abschnitt).

Der **ZFIN Utility Token** wird auf einem eigenen Blockchain Netzwerk basiert sein und mehrere Funktionalitäten anbieten. Dazu gehören die Erstellung von flexiblen Smart Contracts, direkte Zahlungen sowie verschiedene Zahlungsdienste für Businesses und Händler. Mit der Einführung des ZFIN wird sich das VFIN Projekt als ein dezentrales Ökosystem für Blockchain-Projekte aller Art etablieren. Der Token wird das zentrale **Zahlungsmittel** innerhalb des Ökosystems sein.

Es ist unsere Idee, dass der ZFIN Token auch das Hauptzahlungsmittel für die Entrichtung von **Handelsgebühren auf der VFIN-Exchange mit einem Rabatt von 25%** ist. Dieser Rabatt lässt sich mit den Rabatten aus den Rängen der Gamifizierung kombinieren. So können User insgesamt einen Rabatt von bis zu 55% auf alle Gebühren, die die Exchange berechnet, freischalten.

In Phase 3 der Entwicklung wird der Token weitere einzigartige Funktionen im Bereich der **Zahlung und Finanzierung** übernehmen. Darunter beispielsweise die Zahlungen für die Nutzung von Anleihen- und Darlehensdienstleistungen, für die Beantragung der VFIN Debit Karte etc.

Entwicklungsphasen

Das VFIN Ökosystem wird in **drei verschiedenen Phasen** veröffentlicht. Alle Phasen bauen aufeinander auf und nutzen Funktionen, die in der jeweils vorherigen Phase erfolgreich implementiert wurden. Der Zeitraum in dem die jeweiligen Phasen abgeschlossen sind, wird variieren und ist von der Gesamtfinanzierung abhängig, die wir im Rahmen des Crowdsales des VFIN Tokens erzielen. Wenn die Finanzierung durch das STO ausreichend ist, werden wir mit der Phase 1 beginnen und sobald die Exchange erste Umsätze erzielt, werden wir mit den Phasen 2 und 3 nacheinander weitermachen und die Plattform um neue Funktionen erweitern.

Phase 1

Das Ziel der ersten Phase ist es, die erforderliche **Kernstruktur der Exchange** sicherzustellen. Diese beinhaltet alle erforderlichen Funktionen der VFIN-Exchange, um VFIN als prominenten Spieler auf dem Krypto-Markt zu etablieren. In Phase 1 werden wir einfache Trading- und Investmentfunktionen, sowie Interaktionsmöglichkeiten und alle Strategien zur Nutzerbindung implementieren.

Phase 1 Zielfunktionen	
Trading und Investment	<ul style="list-style-type: none">• Exchange• Spot Trading• Verdienen• Investment Pakete
Interaktion	<ul style="list-style-type: none">• Newsfeed• Gamifizierung• Akademie• Trading-Wettbewerbe
Nutzerbindung	<ul style="list-style-type: none">• Anmeldeboni• Interaktives Onboarding• Virtueller Handel• Empfehlungsprogramm• Cashback• Geschenkboxen

Phase 2

Die zweite Phase baut auf der ersten Phase auf und implementiert **zusätzliche Trading- und Investment-Funktionen** einschließlich KI-Handel, fortschrittliche Interaktionsmöglichkeiten und markiert den Start des **ZFIN Utility Tokens** und des Token Launchpads.

Phase 2 Zielfunktionen	
Trading und Investment	<ul style="list-style-type: none">• Erweitertes Charting• Margin Trading• Derivative• Automatisiertes Investment• NFT Marktplatz• Copy Trading• Zielverfolgung• AI Trading
Interaktion	<ul style="list-style-type: none">• Metaverse• Spiele
Weitere Funktionen	<ul style="list-style-type: none">• Launchpad• Entwicklung eines eigenen Blockchain Netzwerkes und Launch des ZFIN Utility Tokens

Phase 3

Phase 3 konzentriert sich speziell auf die Implementierung der **Finanzierungs- und Zahlungsfunktionen**, welche die Reichweite des VFIN-Ökosystems über den Handel mit Kryptowährung und Web3 Konzepte hinaus erhöht.

Phase 3 Zielfunktionen	
Finanzierungs- und Zahlungsfunktionen	<ul style="list-style-type: none">• VFIN Debit Karte in physischer und in digitaler Form auf der VFIN Wallet• VFIN Wallet und VFIN Online Banking• Anleihen- und Darlehen

Token Verkauf

VFIN wird eine Gesamtmenge von 27.708.333 Tokens haben, die endlich ist und sich in Zukunft niemals erhöhen wird. 80% dieser Tokens werden beim STO-Verkauf verteilt. Alle nicht verkauften Tokens werden am Ende des Crowdsales verbrannt.

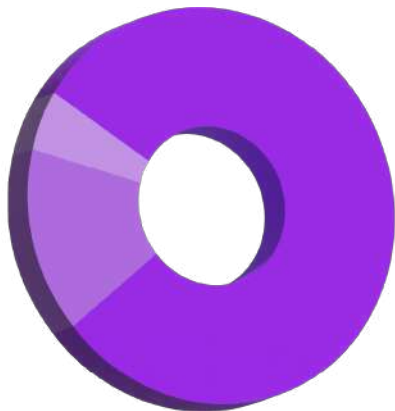
Alle Investoren müssen einen KYC-Prozess (Know Your Customer) erfolgreich durchlaufen. Alle Investments über \$10.000 unterliegen zudem den AML-Gesetzen (Anti-Geldwäsche).

Allgemeine Bedingungen	
Token Name	VFIN
Total Supply	27.708.333 VFIN
Insgesamt zum Verkauf	22.166.666 VFIN (80% des initialen Vorrats)
Akzeptierte FIAT Währungen	CHF
Akzeptierte Kryptowährungen	Bitcoin (BTC), Ether (ETH)
STO Preis	1,00 CHF
Hardcap	20.000.000 CHF

	Privatverkauf	Vorverkauf	Öffentlicher Verkauf
Datum	01.06.2024 - 31.07.2024	01.08.2024 - 30.09.2024	01.10.2024 - 30.11.2024
Hardcap in VFIN	7.500.000 VFIN	6.666.666 VFIN	8.000.000 VFIN
Hardcap in CHF	6.000.000 CHF	6.000.000 CHF	8.000.000 CHF
Preis	0,80 CHF (20% Bonus)	0,90 CHF (10% Bonus)	1,00 CHF

Token-Verteilung

Die anfänglichen VFIN-Tokens werden wie folgt verteilt:



Crowdsale: 80%

Wird dem STO gewidmet.

Team & Berater: 15%

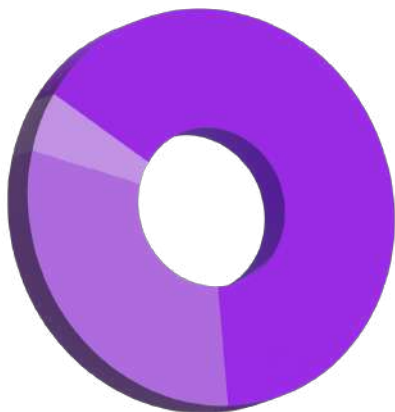
Wird für das Team und die Berater des Projekts reserviert.

Liquidität: 5%

Wird für Liquiditätszwecke, wie das Tokenlisting auf Exchanges verwendet.

Verteilung der Gelder

Die Einnahmen aus dem Crowdsale werden wie folgt verteilt:



Entwicklung: 65%

Wir werden zweidrittel der Einnahmen der technischen Entwicklung und dem Design der VFIN-Exchange widmen. Der Funktionsumfang, den wir implementieren werden, ist von den Gesamteinnahmen abhängig, die wir erzielen werden. Wir werden die Kernfunktionen priorisieren, die wir für den ersten Launch der Exchange geplant haben und für die weitere Entwicklung des Projektes unerlässlich sind.

Marketing: 30%

Wird für Marketingzwecke und die sichere Platzierung der VFIN-Exchange, Seite an Seite mit der Konkurrenz, auf dem Markt reserviert.

Anwalts- und Rechtskosten: 5%

Wird für die Deckung von Rechtskosten verwendet, die bei der Verwirklichung des Projekts anfallen.

Roadmap

Timeline	Meilensteine
September 2023	<ul style="list-style-type: none">• Offizieller Release des Whitepapers• Entwicklung von Website, Dashboard und Smart Contract• Vorbereitung des Marketing
Oktober 2023	<ul style="list-style-type: none">• Smart Contract Audit• Beginn der Verhandlungen mit Investoren (VCs, Angel Investors, private Investoren)
Juni 2024	<ul style="list-style-type: none">• Beginn des Privatverkaufs• Beginn der Marketingstrategie
August 2024	<ul style="list-style-type: none">• Beginn des Vorverkaufs
Oktober 2024	<ul style="list-style-type: none">• Beginn des öffentlichen Verkaufs
November 2024	<ul style="list-style-type: none">• Abschluss des öffentlichen Verkaufs• Listing des VFIN Tokens• Beginn des UX / UI Designs• Beginn der technischen Entwicklung
Januar 2025	<ul style="list-style-type: none">• MVP / Prototype der Exchange
Q1 2025	<ul style="list-style-type: none">• Alpha-Version der Exchange
Q2 2025	<ul style="list-style-type: none">• Offizieller Launch der VFIN-Exchange• Beginn der Mobile App Entwicklung
Q3 2025	<ul style="list-style-type: none">• Entwicklung und Implementierung weiterer Funktionen
Q4 2025	<ul style="list-style-type: none">• Auszahlung der ersten Dividende an VFIN Tokenbesitzer• Abschluss von Phase 1

Team



Graziano Gasparrini

Founder & CEO

- Passionierter Krypto-Trader und Enthusiast mit einem tiefen Verständnis des Krypto- und Blockchain-Marktes.

Beraterstab



Dimitri Haußmann

Blockchain Berater

- Gründer einer der führenden Blockchain Agenturen in der D-A-CH-Region.
- Mehr als zehn erfolgreiche ICOs mit Gesamteinnahmen von mehr als \$450M US-Dollar.
- Umfangreiche Expertise in der technischen Entwicklung und Umsetzung komplexer Projekte.
- Seit über fünf Jahren in der Krypto- und Blockchain-Szene aktiv.



Martin Slavchev

Strategieberater

- Strategischer Berater und Projektmanager von mehr als zehn erfolgreichen ICOs.
- Umfangreiches Fachwissen rund um Blockchain- und Kryptowährungskonzepte, wie ICOs, STOs, DeFi, NFTs, Metaverse, dApps etc.
- Passionierter Krypto-Trader und Enthusiast mit einem tiefen Verständnis des Blockchain-Marktes.



Fabian Klein

Marketing Berater

- Marketing Berater, Projekt- und Community Manager von fünf erfolgreichen ICOs.
- Umfangreiche Erfahrung in den Bereichen PR, Marketing und Community Building.
- Passionierter Krypto-Trader und Enthusiast mit einem tiefen Verständnis des Krypto- und Blockchain-Marktes.

Risiken und Bedenken

Risiko von Cyberangriffen

Hacker konzentrieren sich darauf, potenzielle Sicherheitslücken zu finden und auszunutzen. Angriffe beinhalten auch Open-Source-Algorithmen von Smart Contracts, die auf der Blockchain laufen.

Risiko von Gewinnschwankungen

Wir warnen Sie davor, dass wir nicht garantieren können, dass das Projekt dieselben Returns erzielt, die in diesem Whitepaper angegeben sind.

Regulatorische Risiken der Blockchain-Industrie

Die Regierungen vieler Länder sind noch mit der Erforschung der Blockchain-Technologie beschäftigt und einige Länder (beispielsweise die USA, China und Südkorea), legen Beschränkungen fest. Neue Gesetze, die in Zukunft in Kraft treten könnten, könnten die Aktivitäten von Blockchain-Projekten, einschließlich der VFIN-Exchange, erheblich beeinträchtigen oder sogar stoppen. Wir sind nicht für die möglichen negativen Folgen, die aus der möglichen Regulierung der Branche in der Zukunft entstehen, verantwortlich.

Risiko nicht auf Exchanges gelistet zu werden

Wir können nicht garantieren, dass sich eine Möglichkeit ergeben wird, VFIN auf anderen Exchanges zu handeln. Diese Entscheidung liegt ultimativ bei den Betreibern der jeweiligen Exchange und hängt davon ab, ob diese bereit sind, VFIN zu listen oder nicht.